

۶ ایده پربازده کسب درآمد از اینستاگرام



۶ ایده کسب درآمد از اینستاگرام، ایده های پولساز تضمینی

3 ❤️

🕒 آگوست 11, 2022

کسب درآمد از اینستاگرام

عرفان علیزاده

💬

5/5 - (4 امتیاز)

راه حل های کسب درآمد از اینستاگرام چه چیزهایی هستند؟ چگونه می توان از اینستاگرام درآمد مناسبی را به دست آورد؟ آیا می توان بدون هیچ هزینه ای در اینستاگرام به درآمد رسید؟ بسیاری از این سوال ها ممکن است برای شما هم به وجود آید، بنابراین اگر شما هم می خواهید در خانه و با استفاده از تلفن همراه خود به کسب درآمد بپردازید اینستاگرام بهترین گزینه ممکن می باشد.

اول از هر چیزی باید بگویم کسب درآمد از اینستاگرام به راحتی امکان پذیر نیست و نمی توان راه صد ساله را یک شبه طی کرد. همان طور که می دانیم همه کارها نیاز به مهارت و زمان نسبتا زیادی دارند. برای مثال هر رشته ای در دانشگاه بخواهید دنبال کنید حداقل دو سال از زمان خود را باید برای یادگیری بگذارید.

اینستاگرام هم همانند درس خواندن در دانشگاه احتیاج به آموزش و پس از آن به صبور و حوصله بسیاری نیاز دارد، با داشتن این خصوصیات پس از سپری شدن زمانی نه چندان زیاد به درآمد زیاد می رسید. در این مقاله قصد داریم به ارائه راه حل هایی برای کسب درآمد از طریق اینستاگرام بپردازیم.

چه راه هایی برای کسب درآمد از اینستاگرام وجود دارد؟

راه حل هایی وجود دارد که به طور حتم به کار شما می آید و اگر به صورت متداول یکی از این راه حل ها را پیش ببرید به درآمدی قابل قبول خواهید رسید. یکی از موضوعات مهم این است که بسیاری از افراد فکر می کنند که محصولات آن ها هیچ خریداری ندارد، اما این تصویر کاملا غلط است چون تنها نظر شخصی شما می باشد و دیدگاه افراد دیگر با شما تفاوت هایی دارد.

درآمدزایی با فروش محصولات فیزیکی در اینستاگرام

یکی از متداول ترین راه ها برای داشتن درآمد فروش محصولات فیزیکی در این پلتفرم است، حتما شما هم در

روز بسیاری از فروشگاه های اینستاگرامی را می ببینید که محصولات زیادی همانند لباس ها، لوازم آرایشی و بهداشتی و ... می فروشند.

این کار نیازمند ویزیتور، تبلیغات برندی معتبر، تولید محتوای حرفه ای است، شما برای کسب درآمد از اینستاگرام باید در تمامی این راه ها به درستی پیش بروید که بتوانید مخاطبان را جذب صفحه خود کنید، پس از جذب مخاطب نحوه فروش به مشتری شروع می شود و باید توانایی این را داشته باشید که ذهن شخص مقابل را به خریدن محصولی که دارید معطوف نمایید.

همینطور شما باید توانایی این را داشته باشید که اعتماد شخص مقابل را هم کسب کنید، اما اگر نتوانید این کار را به درستی انجام دهید هر چقدر هم که محتوای مناسبی داشته باشید نمی توانید فروش را انجام دهید.

بازاریابی و تبلیغات باعث می شود که برند خود را در ذهن مخاطبان حک کنید و به منتشر کردن استوری و پست های مناسبی بپردازید تا مخاطبان جذب محصولات شما شوند. پس از این که مخاطب نیازمند محصول شما شد و اعتماد آن را بدست آوردید می توانید با پیگیری و همراهی و مشاوره صحیح وی را به مشتری تبدیل کنید.

پس در این مسیر باید در چند حرفه جداگانه به خوبی عمل کنید، البته آن طور که گفته می شود کار ساده ای نیست. برای عملکرد خوب داشتن، استفاده از وب سایت تاثیر بسزایی در کسب اعتماد مشتری دارد، همین طور حس حرفه ای بودن را به شخص مقابل می دهد، اما طراحی و ساخت سایت کار راحتی نیست و هزینه و مهارت بسیاری می خواهد.

برگزاری دوره های آموزشی و پولسازی در اینستاگرام

بعضی از افراد هم هستند که محصولی برای ارائه ندارند و نمی توانند هزینه تولید آن را متقبل شوند، اما از تخصص مناسبی برخوردار هستند. اگر شما هم از این نوع افراد هستید برگزار کردن دوره های آموزشی و فروش پکیج راه حلی بسیار مناسب برای کسب درآمد از اینستاگرام به شمار می رود.

دوره هایی مثل آموزش مکانیک، شمع سازی، نجاری و بسیاری از مهارت های دیگری که حتی فکرش را هم نمی کنید به درآمدهای بسیاری دست پیدا کرده اند. این کار مانند فروش کالای فیزیکی است و باید بازاریابی و تولید محتوا و بقیه مسائل به صورت حرفه ای و درست انجام شود، پس اگر مهارتی دارید که افراد دیگر می توانند از آن استفاده کنند بهترین راه برای کسب درآمد از این مهارت ها برگزاری دوره های آموزشی می باشد

چگونه می توانیم خدمات را در اینستاگرام بفروشیم؟

فروش خدمات یکی دیگر از راه حله ای کسب درآمد از برنامه اینستاگرام می باشد که نیازمند تخصص است. امنیت پیج، بازاریابی، تبلیغات و شغل های خدماتی دیگری در اینستاگرام هستند که می توان از آن ها استفاده کرد.

فروش خدمات را می توان راهی مناسب برای کسب و کار و ایجاد درآمد در نظر گرفت، یعنی فروش خدمات به نوعی بیزینس به بیزینس می باشد، زیرا بسیاری از مخاطبین ما باقی بیزینس گر ها هستند. این موضوع می تواند کسب و کار شما را از بقیه کسب و کارها مجزا کند و مشتریان هدف شما را کاهش می دهد، اما در مقابل به کاهش رقبای شما منجر می شود.

بلاگری راهی دیگر برای کسب درآمد از اینستاگرام

میتوان این روزها بلاگری را یکی از پردرآمدترین شغل های اینستاگرام و حتی جزئی از پردرآمدترین شغل ها در عصر مدرن دانست. اکثریت این شغل را کار راحتی توصیف می کنند، اما در این کار باید مهارت فوق العاده ای در حیطه ی بازاریابی محتوا را بلد بود.

بلاگرهای حرفه ای و موفق با مهارت خاصی که دارند، نیاز امروزه مخاطب خود را پیدا می کنند و با تولید محتوای حرفه ای آن را به نمایش می گذارند. البته ناگفته نماند این کار زندگی آن شخص را به کل عوض خواهد

کرد و هرگز به زندگی قبل از بلاگری باز نخواهد گشت.

همین طور بلاگرهای امروز نیاز به خلاقیت بسیاری دارند به دلیل اینکه بلاگرهای زیادی در حال تولید محتوا هستند، پس اگر ایده های متفاوتی برای به نمایش گذاشتن دارید و مشکلی با تغییر سبک زندگی خود ندارید به راحتی قادر خواهید بود در حیطه بلاگری به فردی موفق تبدیل شوید.

کسب درآمد با ادمنی پیج اینستاگرام

راه حل دیگر برای داشتن درآمد در اینستاگرام ادمن پیج می باشد، پیج های بسیاری در اینستاگرام هستند که به دلیل نداشتن زمان کافی برای پاسخ دهی به کامنت ها، دایرکت و ارسال محتوا ادمن هایی را استخدام می کنند. شغل این ادمن ها متفاوت است یعنی بعضی از آن ها فقط جواب دایرکت را و کامنت را می دهند، برخی دیگر گذاشتن پست و استوری را هم به کار خود اضافه می کنند.

درآمد این شغل کمتر از همه راه هایی است که پیش تر راجب آن صحبت کردیم، اما می توانید آن را به عنوان شغل دانشجویی و به صورت پاره وقت انتخاب کنید. برای پیدا کردن این شغل می توانید در سایت های مختلف کاریابی و یا این که خود اینستاگرام جستجو کنید. اگر دنبال خرید پیج اینستاگرام هستید می توانید از بانک فالور پیج هایی استاندارد تهیه کنید.

با تولید محتوا چگونه در اینستاگرام کسب درآمد کنیم؟

تولید محتوا در اینستاگرام یکی دیگر از راه های کسب درآمد است که در قبال آن فرد مبلغی را دریافت می کند. منظور از تولید محتوا در این برنامه عکاسی، فیلم برداری، ادیت و تدوین است. درآمد آن شخص در این شغل کاملاً به مهارت و میزان تخصصی که دارد مربوط می شود، به هر میزان که تخصص وی بیشتر باشد از افراد بیشتری برای تولید محتوا درخواست دریافت می کند.

برای تهیه نمونه کار و رزومه کاری خود ممکن است مجبور باشید کارهایی را انجام دهید که به آن ها تمایلی ندارید، اما پس از آن وقتی کسب و کار شما شناخته شود دیگر احتیاجی به این کار ندارید و مشتری های زیادی به شما مراجعه می کنند. از موارد دیگری که باید به آن توجه داشته باشید، درگاه پرداخت مناسب و قابل اعتماد است.

سعی ما بر این بود که در این مقاله ۶ راه متفاوتی که برای کسب درآمد اینستاگرام وجود دارد را برای قشرهای گوناگون جامعه با تخصص هایی متفاوت معرفی کنیم. کسب درآمد از اینستاگرام آسان نیست و معمولاً به شدت به زمان نیاز دارد.

بسیاری از کسب و کارها در همان ابتدای کار به دلیل حوصله سر بردن از این کار دست می کشند و فقط آن هایی موفق خواهند شد که در این راه صبر و حوصله داشته باشند، پس رمز موفقیت در اینستاگرام صبر است.

در صورت مطالعه بیشتر در مورد ایده ای کسب درآمد از اینستاگرام، شما را دعوت به مطالعه این مقاله انگلیسی می‌کنم [مقاله انگلیسی](#)

سوالات متداول کسب درآمد از اینستاگرام

+	ایا میتوان در اینستاگرام به کسب درآمد بالایی رسید؟
+	ایا کسب و کار اینترنتی میتواند منبع اصلی درآمد باشد؟

برای خواندن این مقاله به صورت افلاین pdf را دانلود کنید.